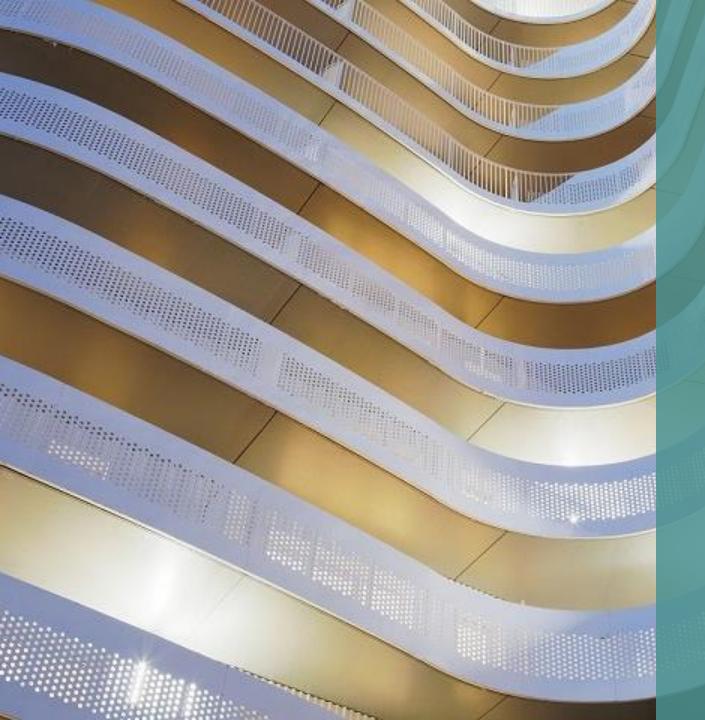
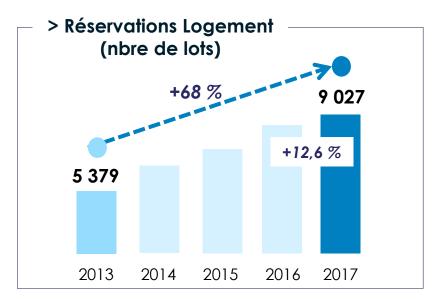
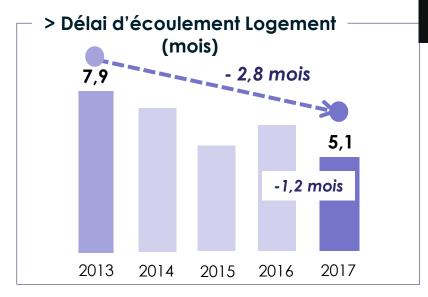
RÉSULTATS 2017 ET PERSPECTIVES

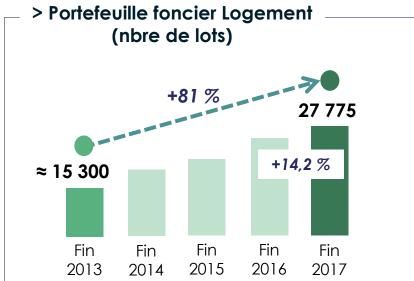
31 JANVIER 2018

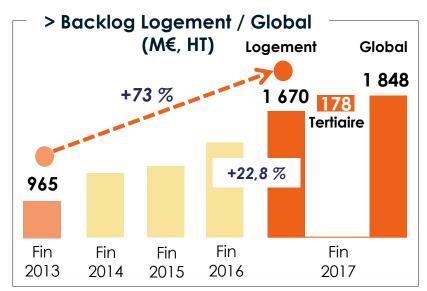


POURSUITE DE LA DYNAMIQUE DE DÉVELOPPEMENT









NOTRE VISION DU MARCHÉ DU LOGEMENT NEUF

Facteurs favorables

- Stabilité des dispositifs fiscaux (Pinel, PTZ) en zones tendues
- Bas taux d'intérêt
- Reprise économique
- Confiance des ménages dans les plus hauts niveaux depuis 10 ans (Insee)
- Facteurs démographiques (croissance de la population, décohabitation, allongement de la durée de vie...)

Facteurs de tensions

- Baisse du pouvoir d'achat des bailleurs sociaux
- Hausse des prix du foncier
- Hausse des prix de vente
- Fiscalité pesante sur le Logement

LOGEMENT – MESURES VOTÉES (LF 2018/ LFR 2017)

• Dispositif PINEL:

- Zone A, A bis et B1: prorogation jusqu'au 31/12/2021
- Zone B2 et C :
 - Prorogation pour les VEFA signées jusqu'au 31/12/2018 si PC déposé avant le 31/12/2017;
 - Au-delà, exclusion pour les PC déposés à compter du 01/01/2018
- Dispositif PTZ dans le neuf :
 - Zone A, A bis et B1: prorogation jusqu'au 31/12/2021
 - Zone B2 et C: prorogation jusqu'au 31/12/2019
 mais pourcentage du prêt ramené par décret de 40 % à 20 %
- TVA: hausse du taux de 5,5 % à 10 % sur le logement social
- Prorogation du LMNP jusqu'au 31/12/2018

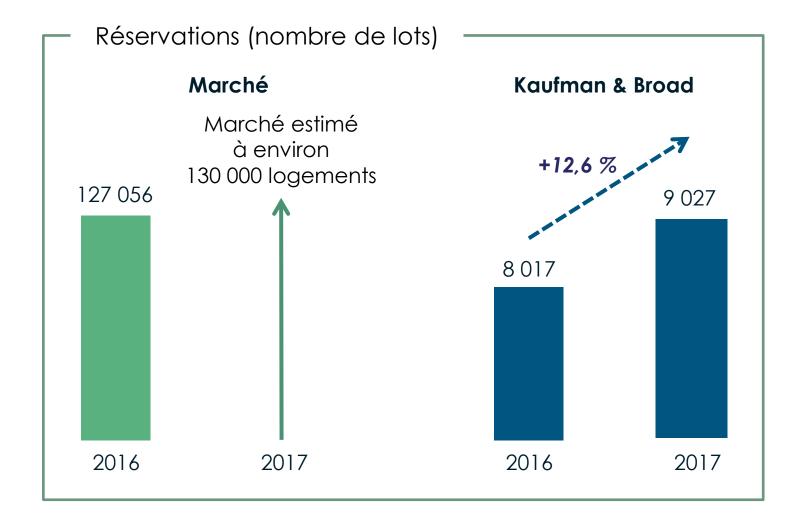
PROJET DE LOI ELAN*

- 25/01/2018: Fin des contributions à l'avant-projet de loi
- Mars 2018 : Rédaction du projet de loi Logement
- Juin/juillet 2018: Examen et discussion du projet par les Parlementaires

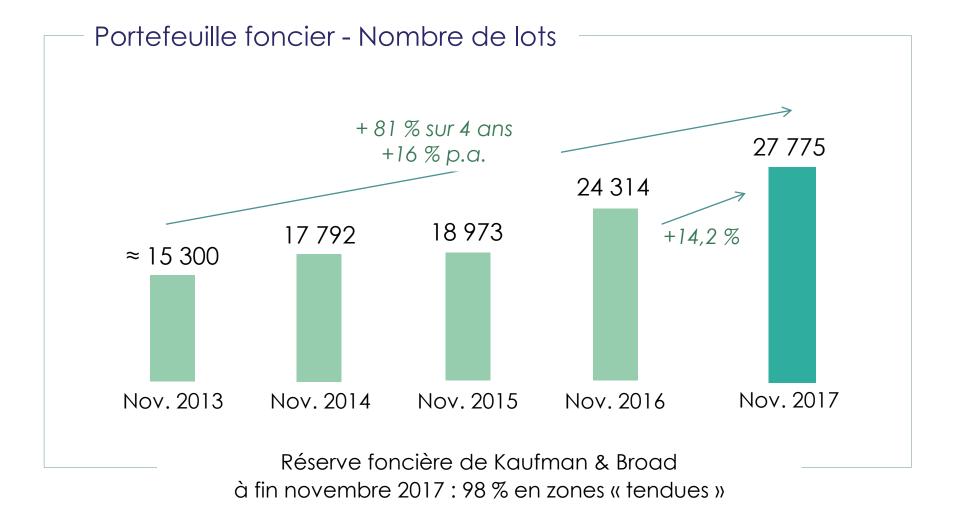
PARMI LES MESURES PROPOSEES:

- PERMIS DE CONSTRUIRE :
 - Mesures procédurales: encadrer dans le temps le référé suspension et les recours contre les PC modificatifs et renforcer l'obligation de motivation des décisions de rejet du juge;
 - faciliter l'exercice de l'action en responsabilité contre les recours abusifs et permettre des condamnations pécuniaires aujourd'hui très rares,
 - encadrer les transactions financières visant a obtenir un désistement des recours (enregistrement systématique des transactions /interdiction de ces transactions pour les associations);
 - limiter les effets des annulations des documents d'urbanisme (PLU, SCOT...).
- REVOIR LES NORMES D'ACCESSIBILITE
 - Conserver 10% de logements accessibles aux handicapés,
 - Concevoir de nouveaux types logements à évolutivité permanente.
- BAUX
 - création d'un bail mobilité de 1à10 mois non renouvelable
- FONCIERS
 - Création des nouveaux Projets Partenariaux d'Aménagement,
 - Simplification des cessions du foncier public avec décote

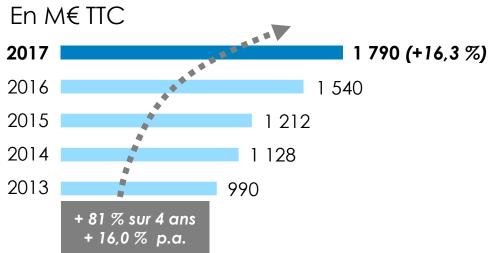
MARCHÉ DU LOGEMENT NEUF: RÉSERVATIONS 2017 vs 2016

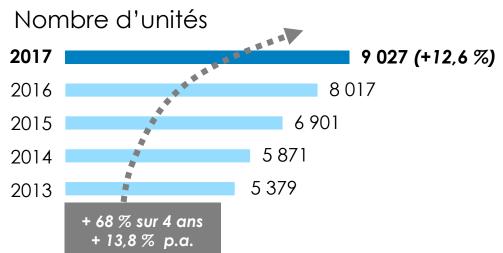


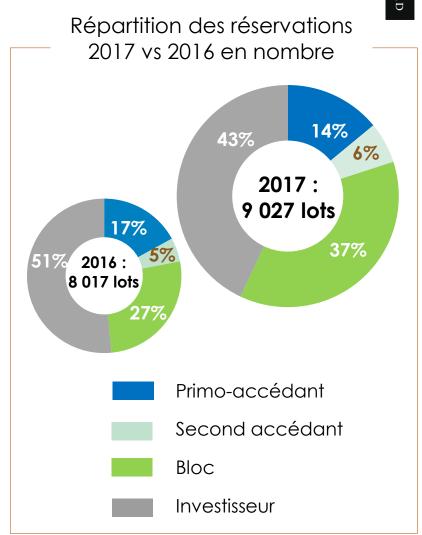
DÉVELOPPEMENT DU PORTEFEUILLE FONCIER



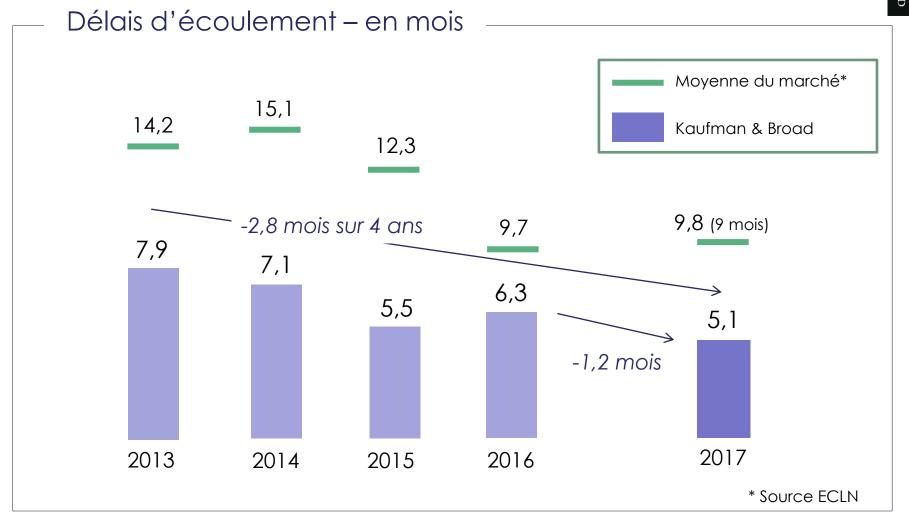
PROGRESSION DES RÉSERVATIONS



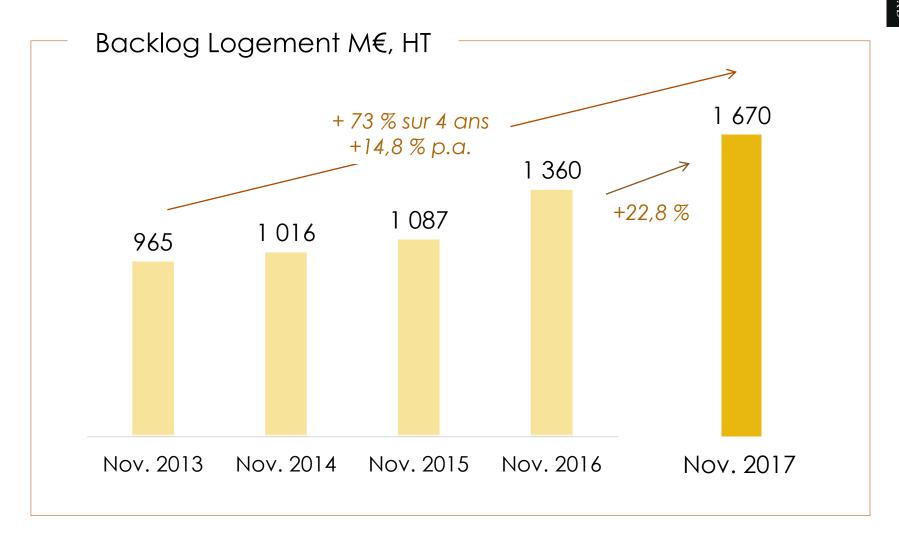




RÉDUCTION DU DÉLAI D'ÉCOULEMENT



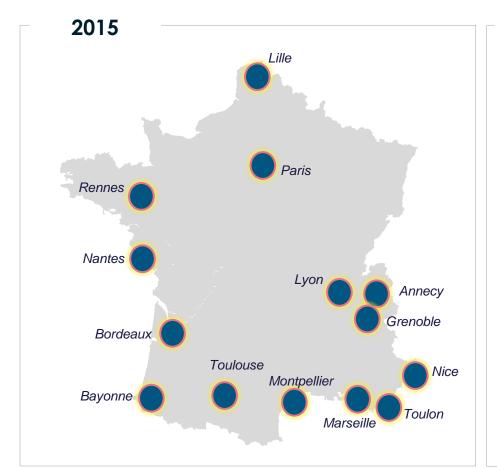
SOLIDES PERSPECTIVES D'ACTIVITÉ

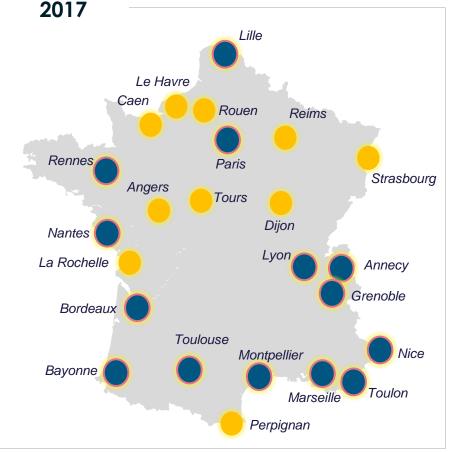


POURSUITE DU DÉPLOIEMENT GÉOGRAPHIQUE

Déjà bien implanté dans les régions à forte dynamique (Région parisienne, Côtes méditerranéenne et atlantique, Rhône-Alpes)...

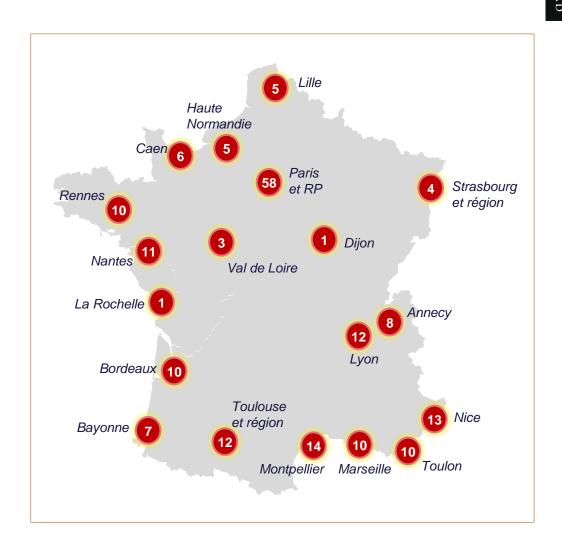
 ...Kaufman & Broad se développe activement dans les zones à forte densité, de 200 à 600 000 habitants





FORTE ACTIVITÉ COMMERCIALE EN 2017

Au 30 novembre 2017, 218 programmes en cours de commercialisation représentant 3 835 logements



BONNES PERSPECTIVES COMMERCIALES 2018

 Croissance attendue d'environ 20 % (soit environ 11 000 lots), principalement sur la seconde partie de l'exercice 2018

Châtenay-Malabry

- 24 610 m²
- 337 logements
- 2 commerces

Chilly Mazarin

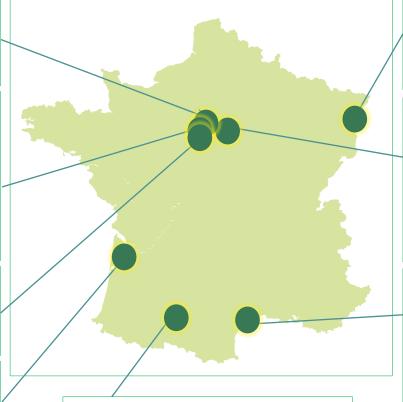
- 47 000 m²
- 562 logements
- 1 résidence services séniors, 100 logements
- 1 hôtel, 120 chambres,
- En co-promotion avec Bouygues Immobilier

Longjumeau

- 17 230 m²
- 310 logements
- En cours de montage

Bordeaux (Tour Silva)

- 17 640 m² dont
 - 3 005 m² bureaux
 - 14 130 m² logements
 - 184 appartements



Toulouse

- 21 420 m²
- 376 lots dont
 - 241 logements
 - 117 résidence hôtelière
 - 18 commerces

Strasbourg / Starlette

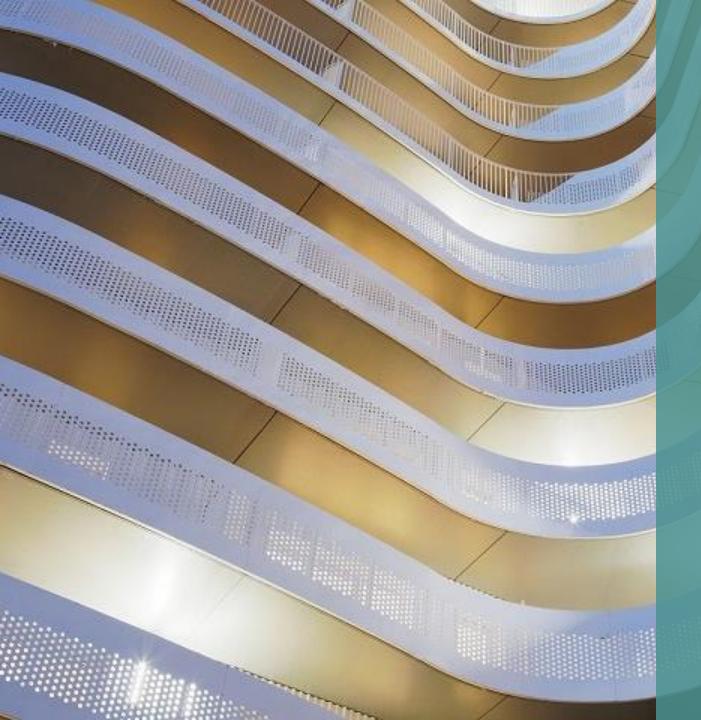
- 35 000 m² dont
 - 20 000 m² de bureaux
 - > 200 appartements

Roissy en Brie

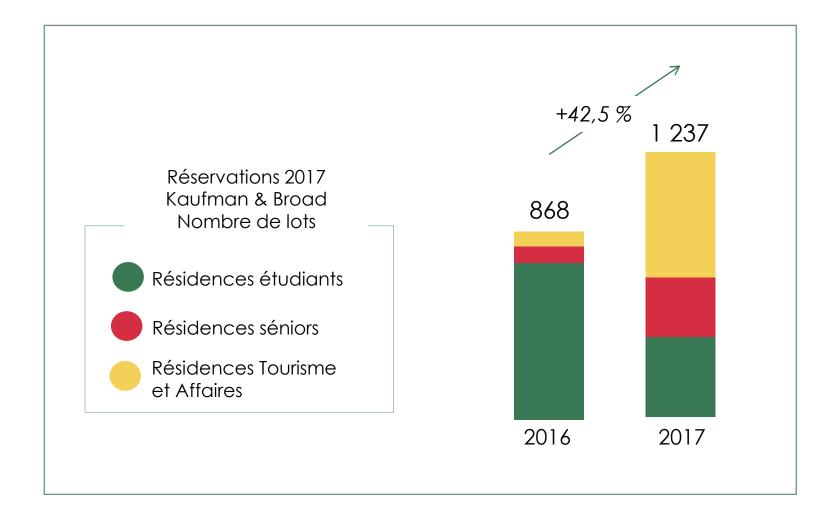
- 41 382 m²
- 528 logements dont
 - 110 collectifs en accession
 - 160 collectifs sociaux
 - 50 collectifs LLI.
 - 208 maisons individuelles

Cap d'Agde / Iconic

- 25 000 m²
- 217 appartements
- 3 000 m² de commerces et services
- 1 résidence de tourisme
- 1 résidence séniors



RÉSIDENCES GÉRÉES : RÉSERVATIONS EN 2017



RÉSIDENCES GÉRÉES : DÉVELOPPEMENTS PRÉVUS

 2018 : 27 opérations en commercialisation

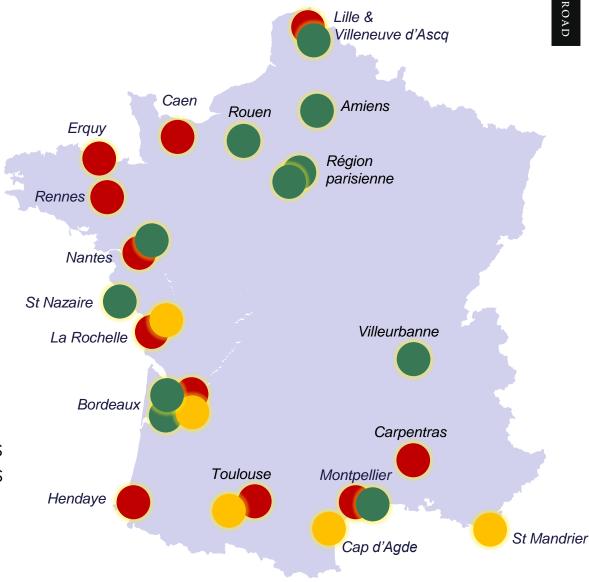
Nombre d'opérations commercialisées en 2018

Résidences étudiants

Résidences séniors

Résidences Tourisme et Affaires

 3 100 lots en cours de montage, dont 16 résidences séniors pour environ 1 600 lots



RÉSIDENCES GÉRÉES: TROIS AXES STRATÉGIQUES

1. Résidences étudiants

- Maintenir le niveau de développement en étudiant « classique »
- Développer les résidences étudiants nouvelle génération



2. Résidences de tourisme / affaires

- Ouvrir notre recherche foncière
 à des résidences gérées sociales
- S'approprier les nouveaux produits (Coliving, Auberges de jeunesse...)



3. Résidences séniors

 Faire de la co-entreprise avec
 SERENIS et le concept Cosy Diem un axe de développement fort



SERENIS: UN PARTENAIRE STRATÉGIQUE



- Un acteur majeur et reconnu dans son domaine :
 - Au service des séniors depuis 1956
 - Acteur local expérimenté et reconnu
 - 6 établissements, 800 lits
- Spécialiste de la prise en charge des personnes âgées :
 - SERENIS bénéficie d'expériences et de compétences reconnues (instances, tutelles, élus...)
 - SERENIS collabore notamment avec le Gérontopôle de Toulouse
- Des valeurs fortes :
 - Indépendance : caractère familial et indépendant des établissements du réseau
 - Qualité : la qualité et la sécurité des soins sont placées au cœur du projet des établissements SERENIS
 - Respect : une éthique du soin dirige l'approche globale e la personne âgée

COSY DIEM: UN CONCEPT INNOVANT

Répondre aux nouveaux besoins et attentes d'une population vieillissante croissante Les séniors veulent vieillir chez eux, là où ils ont toujours vécu, et ce, le plus longtemps possible

D'ici à 2060:

- ▶ 1/3 des Français > 60 ans
- ► Les plus de 85 ans seront plus de 5 millions



Concept innovant conçu pour répondre aux attentes de la nouvelle génération de seniors autonomes aimant leur indépendance et souhaitant prolonger leur autonomie tout en profitant d'une présence et d'un cadre convivial

- Programme de coaching personnalisé développé avec le concours du Gérontopôle visant à maintenir les capacités des résidents selon leurs souhaits
- Restauration réalisée sur place à base de produits sains, biologiques et frais, pensés pour la santé des résidents locaux et issus de filières courtes
- Maintien du lien social et développement du lien intergénérationnel grâce
 à une implantation au cœur des villes et une ouverture de la résidence sur son
 environnement immédiat, aussi bien géographique que sociétal (ex.: accessibilité
 du marché local, des commerces, partenariat avec des crèches,)

TOULOUSE : LA PLUS GRANDE RÉSIDENCE UNIVERSITAIRE PRIVÉE DE FRANCE





Toulouse : Livraison de la plus grande résidence universitaire privée de France pour le groupe KLEY

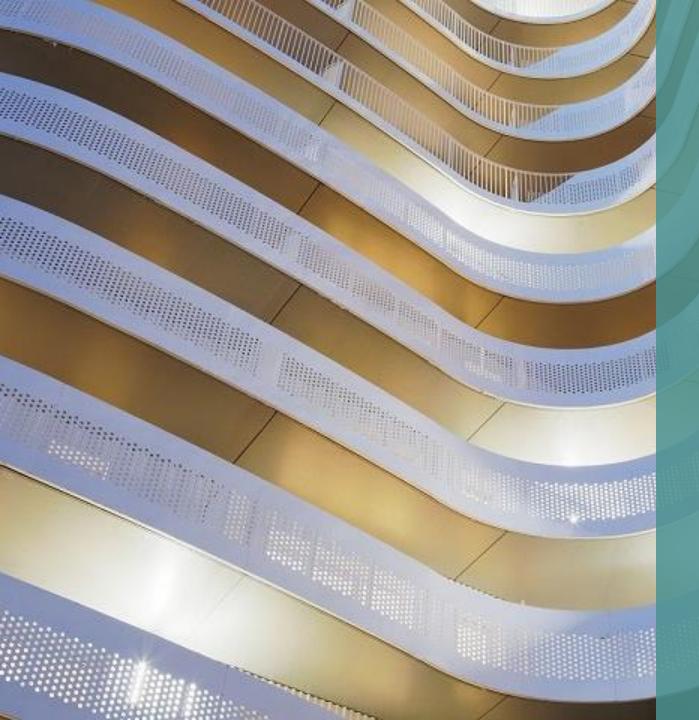
- 17 mois de travaux
- 140 m de long
- 565 chambres
- un parking sur 2 niveaux de sous-sol
- 1 000 m² d'espaces communautaires, de services et de commerces en rez-de-chaussée, surplombés d'une immense terrasse végétalisée

BORDEAUX : RÉSIDENCE DE TOURISME



Résidence de Bordeaux :

- Réhabilitation et extension du Centre Communal d'Action Sociale de Bordeaux
- 216 lots dont 103 en auberge de jeunesse, 97 en hôtelier et 14 logements



LE MARCHÉ DU TERTIAIRE EN 2017

Marché

KAUFMAN & BROAD

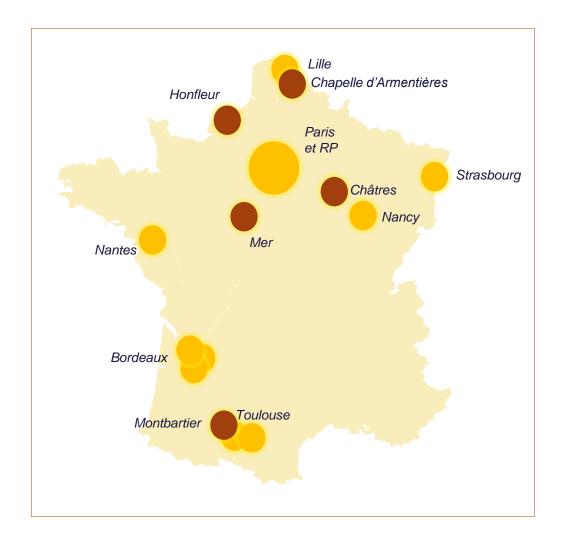
Maintien à un niveau élevé des volumes d'investissement :

- Volume VEFA IDF: 2,3 Mds€ HT
- Volume VEFA Régions : 0,7 Md€ HT

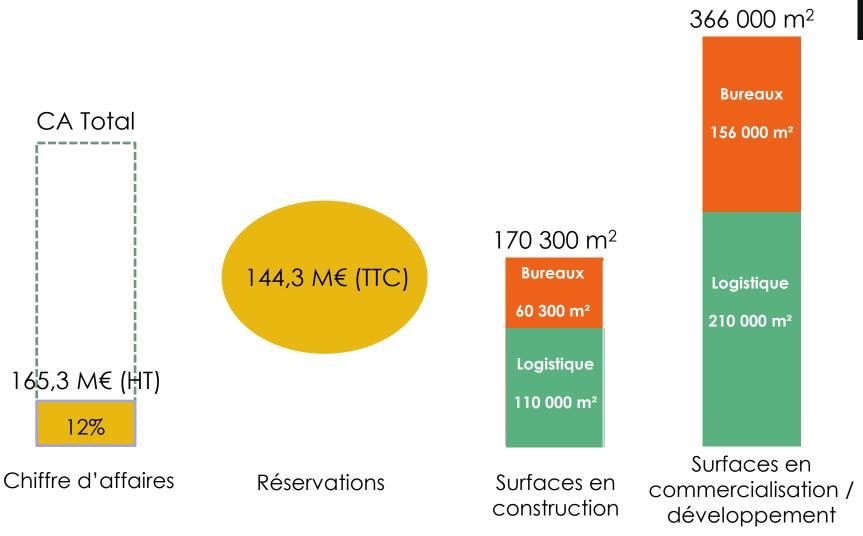
- Réservations de 144,3 M€ TTC en 2017
- Prises de commandes sur les 12 prochains mois estimées à 200 / 300 M€ TTC

POURSUITE DU DÉVELOPPEMENT SUR L'ENSEMBLE DU TERRITOIRE

- > 19 projets en construction, commercialisation ou développement
- 14 projets de Bureaux
- 5 projets en Logistique



TERTIAIRE: ACTIVITÉ EN 2017



DÉVELOPPEMENT BUREAUX EN ILE-DE-FRANCE ET EN RÉGIONS

- Immeuble ORA Porte Pouchet
- 26 000 m²



- Bordeaux Euratlantique
- 26 000 m²



- Strasbourg
- Immeuble Starlette
- 20 000 m² Bureaux. 15 000 m² Logements





Arcueil

• 10 000 m²



• Immeuble A9B, 23 000 m² ZAC Paris Rive Gauche Futur siège social de SNI

- Siège à Bordeaux de EDF Commerce
- Sud-Ouest • 4 500 m²



- Lille Eurasanté
- 7 000 m²





Courbevoie

• Immeuble Highlight

- Austerlitz Paris Rive Gauche
- 70 000 m²
- Dépôt PdC: fin 2018 / début 2019



2018 2019 2020 2021

LOGISTIQUE: SIGNATURE DE DEUX PLATEFORMES

 Signature en 2017 de deux plateformes logistiques pour une surface totale de plus de 100 000 m² et un volume de commandes de près de 110 M€



- 36 000 m²
- Armée française en utilisateur





- VEFA avec Invesco à Montbartier (Tarn-et-Garonne)
 - 72 000 m²
 - Easydis (groupe Casino) utilisateur

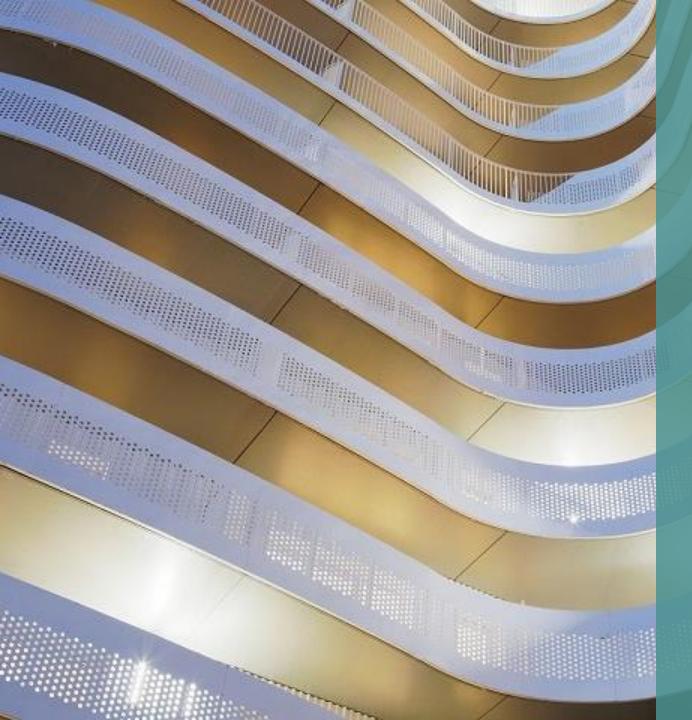


- Commercialisation / développement
 - Parc logistique de Mer (Loir-et-Cher)
 - 73 000 m²









NOS CLIENTS SONT CRÉATEURS DE VALEUR

Notre vision :

- Nos clients sont source de création de valeur
- Notre capacité à les écouter et anticiper leurs besoins conditionne notre pérennité

Une approche sur plusieurs axes :

Innover dans l'écoute

Innover dans les services

Innover dans la qualité

Innover dans les techniques

- Disposer d'un panel personnalisé de clients permettant de créer un lien direct et permanent entre leurs attentes et nos idées
- Proposer des services sur toute la chaine de valeur
- Renforcer le lien entre les qualités essentielles du logement et la marque Kaufman & Broad
- Matériaux de construction : exemple des tours en bois

I - INNOVER DANS L'ÉCOUTE : KAUFMAN & BROAD SE DOTE D'UN OUTIL DE CONSULTATION DE SES CLIENTS

Un Panel d'Intentionnistes mobilisable tout au long de l'année

- Panel constitué et animé par l'institut indépendant Data2décisions
- Des consommateurs ayant un projet immobilier à 3 ans et habitant dans la zone de chalandise de l'offre Kaufman & Broad (32 départements)
- Echantillon représentatif (Méthode des quotas)

I - INNOVER DANS L'ÉCOUTE : KAUFMAN & BROAD SE DOTE D'UN OUTIL DE CONSULTATION DE SES CLIENTS

Le Panel intentionnistes nous permet de pouvoir consulter à tout moment nos clients pour tester en amont :

- Concept de produit
- Prestations et équipements
- Concept d'architecture et aménagements intérieurs
- Concept de nouveaux services
- Innovations diverses
- Nouveaux usages
- Outils de communication
- Offres commerciales

Ce Panel nous permet d'être réactif et agile en nous adaptant en amont aux attentes et besoins de nos clients

II - INNOVER DANS LES SERVICES : PROPOSER DES SERVICES SUR TOUTE LA CHAINE DE VALEUR

Objectif: rendre toujours plus solide nos liens avec nos clients

- Elargir notre proposition de services en répondant aux besoins de nos clients tout au long de leur parcours : de l'amont de l'achat à l'usage du bien
- Réelle valeur ajoutée en termes d'usage et d'expérience client
- Neutre en chiffre d'affaires et en capital

Notre approche : mise en relation avec des start-ups expertes

- Sélection de start-ups en réponse à des problématiques très ciblées
- Expérimentations (Proof of Concept)
- Partenariats et intégration à notre offre de services

PROPOSER DES SERVICES SUR TOUTE LA CHAINE DE VALEUR

En amont de l'acquisition



Digitalisation de la commercialisation (Utilisé sur toutes nos opérations)

- Illustrations (perspectives...)
- Plan 3D
- Visites virtuelles
- Maguettes orbitales



Personnalisation et modification des plans (En cours d'expérimentation)



Modélisation de l'ensoleillement des appartements

Dans l'usage du bien



Simplification de la gestion des copropriétés (En cours de déploiement)



faciliter les trajets du quotidien (Phase test)



Auto-partage



Utilisation des places de stationnement libres

SERVICES USAGE : KAROS



> En phase de test

- 2017 Expérimentation en cours sur 3 opérations en IDF : Vigneux-sur-Seine, Jouy Le Moutier, Mennecy
- 2018 Expérimentations à venir : Villejuif, Osny, Aubervilliers, Plaisir, Argenteuil

Enjeu : améliorer l'accessibilité des opérations immobilières et faciliter les trajets du quotidien

- Le court-voiturage transforme la voiture individuelle en transport collectif et en fait un réseau de transport complémentaire
- Avantages:
 - Solution de mobilité dans les zones peu équipées en transports en commun
 - Favoriser l'intermodalité avec les transports existants
 - Réduction de l'empreinte carbone
 - Pas de contraintes d'organisation
 - Application et plateforme en ligne : profil vérifié par Karos, notes et avis des covoitureurs, critères de confort

Véhicule déclaré, vignette Crit'air

SERVICES USAGE: CHOUETTECOPRO



> Expérimentation réussie ; en phase de déploiement

- Enjeu : augmenter le confort et la valeur d'usage en simplifiant la gestion des copropriétés
- Plateforme web et application mobile réunissant les occupants, le conseil syndical, le syndic et les entreprises intervenantes afin de signaler et suivre le traitement des incidents dans les parties communes
- Modèle : 1 an d'abonnement offert à la livraison
 - 2016 Expérimentation sur 6 opérations en IDF
 - 2017 Déploiement décidé sur tous les programmes résidentiels en IDF (à ce jour : 23 copropriétés équipées)
 - En test sur les régions
- Taux d'inscription moyen des logements: 73 %
 - Parmi les occupants inscrits : 3 sur 4 ont publié au moins 1 fois
 - Taux de renouvellement : 5 copros sur 6 en 2017

III - INNOVER DANS LA QUALITÉ : LE DISPOSITIF NF HABITAT



La certification NF Habitat au cœur de la démarche Qualité / Environnement / Innovation de Kaufman & Broad

- Une certification valorisant les qualités essentielles du logement avec un référentiel unique et multicritères, pour tous les types de logements
- Quatre engagements:
 - Management responsable relatif à l'organisation du maître d'ouvrage
 - Qualité de vie
 - Respect de l'environnement
 - Performance économique

 Kaufman & Broad est un des rares promoteurs certifié pour l'ensemble de ses opérations

IV - INNOVER DANS LES TECHNIQUES : LES CONSTRUCTIONS EN BOIS - TOUR SILVA À BORDEAUX

- > Juin 2015 : Appel à projet lancé par l'EPA Bordeaux Euratlantique
- Objectif: dépasser les limites constructives, techniques et réglementaires actuelles de la construction bois
- Dépôt PC 3^{ème} trimestre 2018
- Livraison 4ème trimestre 2020
- SDP totale: 17 640 m²
 - SDP logements: 14 130 m²
 - SDP bureaux: 3 005 m²
- Nombre d'appartements: 184
- Proportion de bois :
 - dans l'ensemble du projet : 55,7 %
 - dans la tour : 80,6 %
- Structure en poteaux-poutres bois





DES COLLABORATEURS ENGAGÉS AU SERVICE DE NOS CLIENTS

Une marque employeur attractive

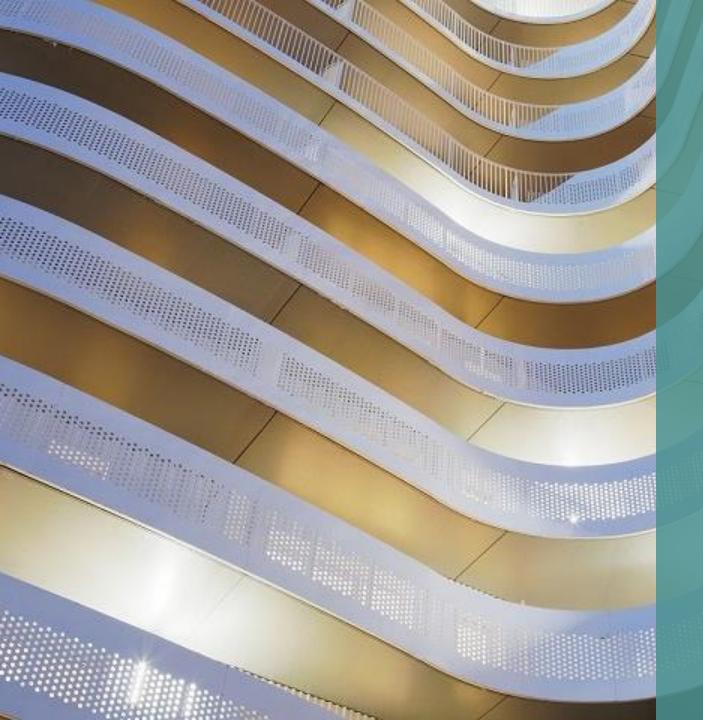
 Croissance d'environ 20 % des effectifs sur les vingt-quatre derniers mois (près de 150 nouveaux collaborateurs)

Un engagement élevé

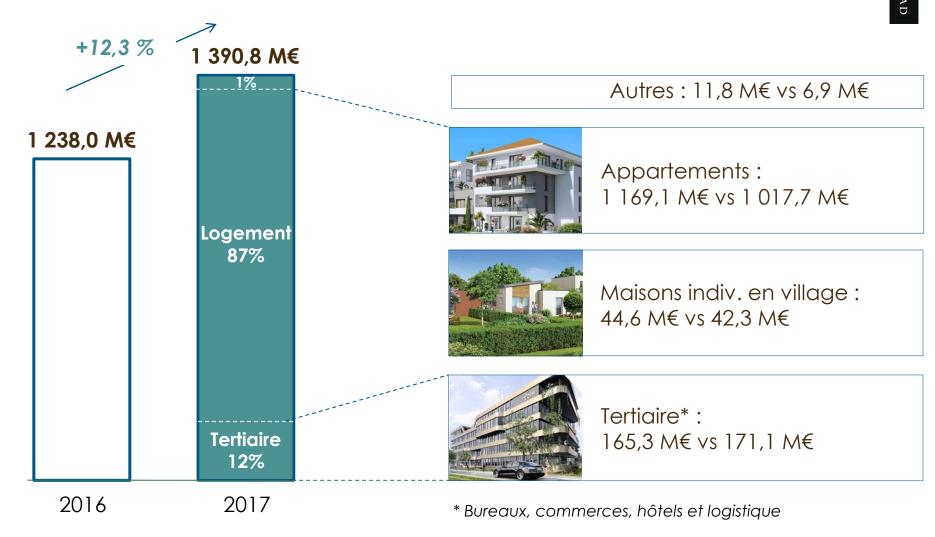
 Taux d'engagement (enquête « Empreinte humaine » de mars 2017) d'environ 90% (vs moyenne nationale de 66%)

Des collaborateurs actionnaires

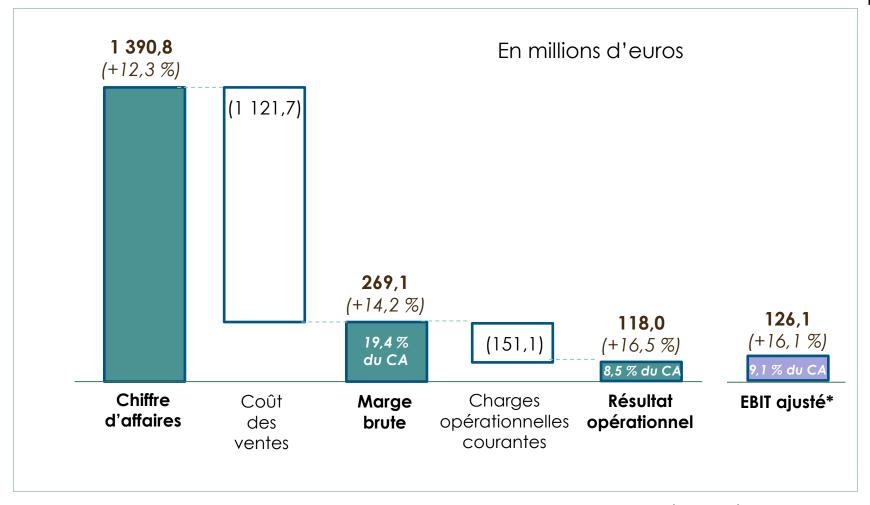
 1er actionnaire de Kaufman & Broad SA avec près de 14% du capital



CHIFFRE D'AFFAIRES

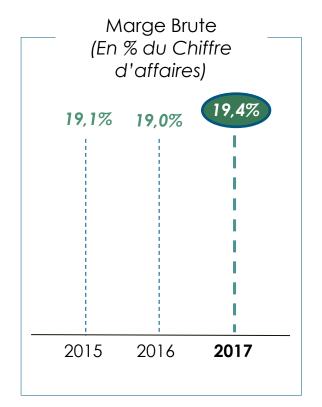


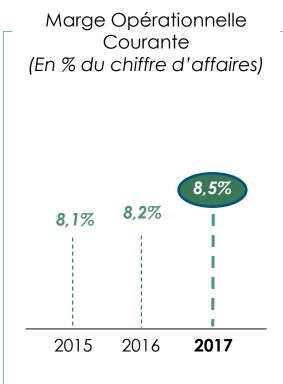
DU CHIFFRE D'AFFAIRES AU RESULTAT OPÉRATIONNEL

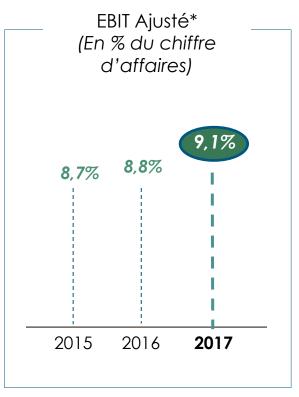


Correspond au résultat opérationnel courant retraité des coûts d'emprunt capitalisés

MARGES OPÉRATIONNELLES

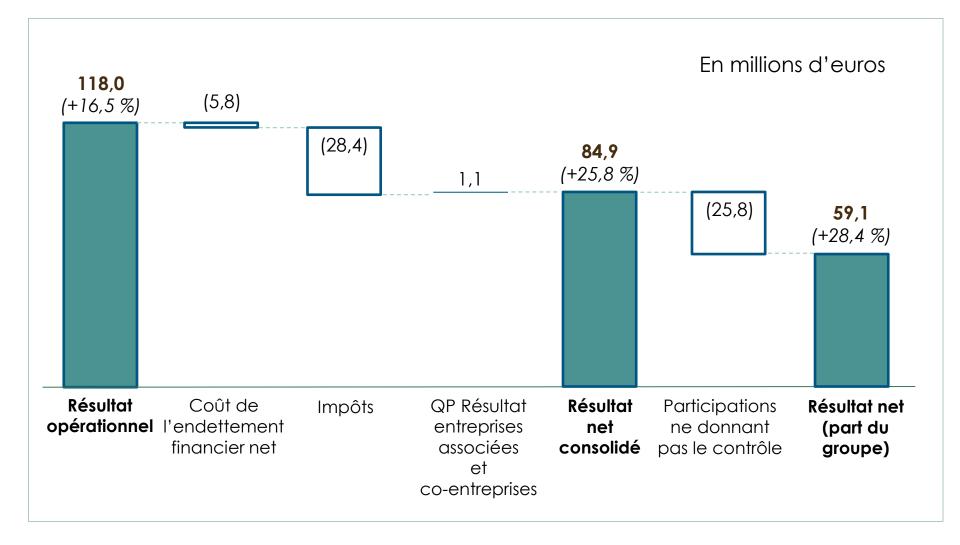




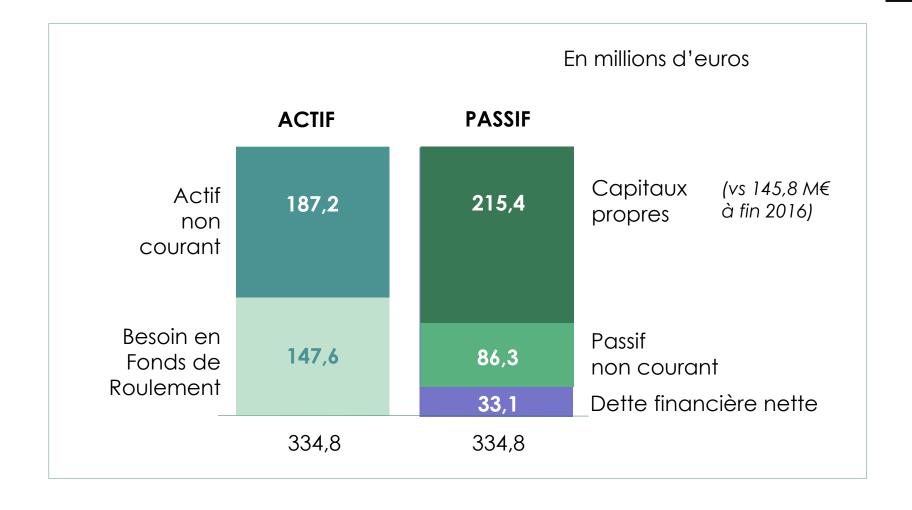


* Résultat opérationnel courant retraité des coût d'emprunt capitalisés

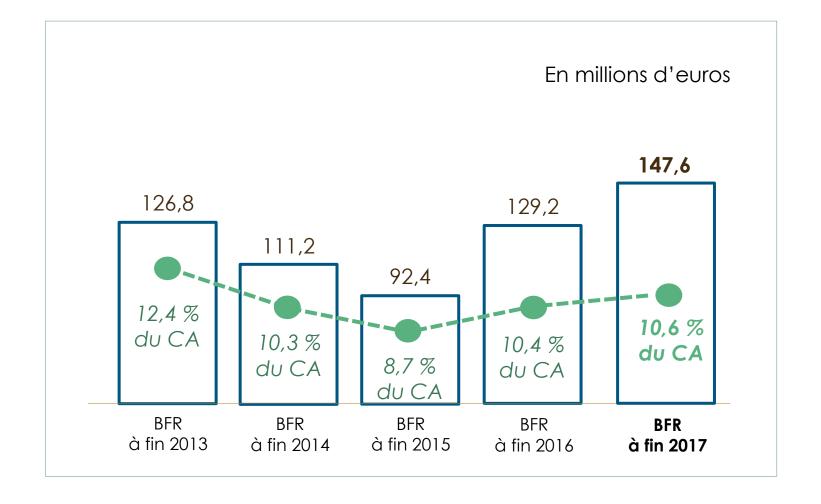
DU RÉSULTAT OPÉRATIONNEL AU RÉSULTAT NET



BILAN SIMPLIFIÉ À FIN 2017



<u>ÉVOLUTION DU BESOIN EN FONDS DE ROULEMENT</u>



RENFORCEMENT DE LA STRUCTURE FINANCIÈRE

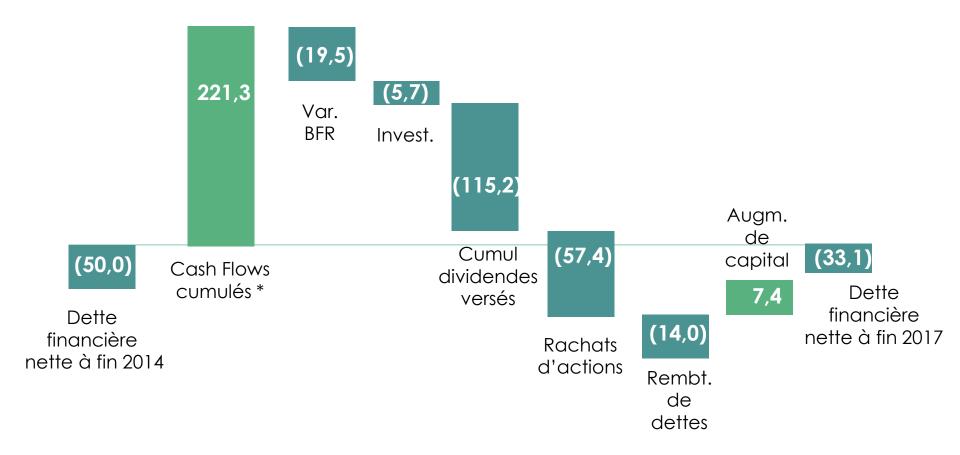
- Placement obligataire de type « Euro PP » de 150 M€ auprès d'investisseurs institutionnels en Europe
 - Une tranche de 50 M€ à 7 ans et une tranche de 100 M€ à 8 ans
 - Refinancement à hauteur de 100 M€ de la dette bancaire existante
 - Allongement de la maturité moyenne de la dette (de 4,3 ans fin 2016 à 5,6 ans fin nov. 2017)
 - Renforcement des moyens financiers pour accompagner la croissance
- Succès à 74% de l'option de paiement du dividende en actions
 - Annulation de 947 136 actions auto-détenues afin de maintenir égal le nombre total d'actions sur une base totalement diluée
 - Amélioration de 28 M€ de la trésorerie et des fonds propres
- Succès à 65,4 % de l'Offre réservée aux salariés
 - Amélioration de 7,4 M€ de la trésorerie et des fonds propres
- Renforcement de la capacité financière (321,1 M€ vs 218,1 M€ à fin 2016)

STRUCTURE FINANCIÈRE

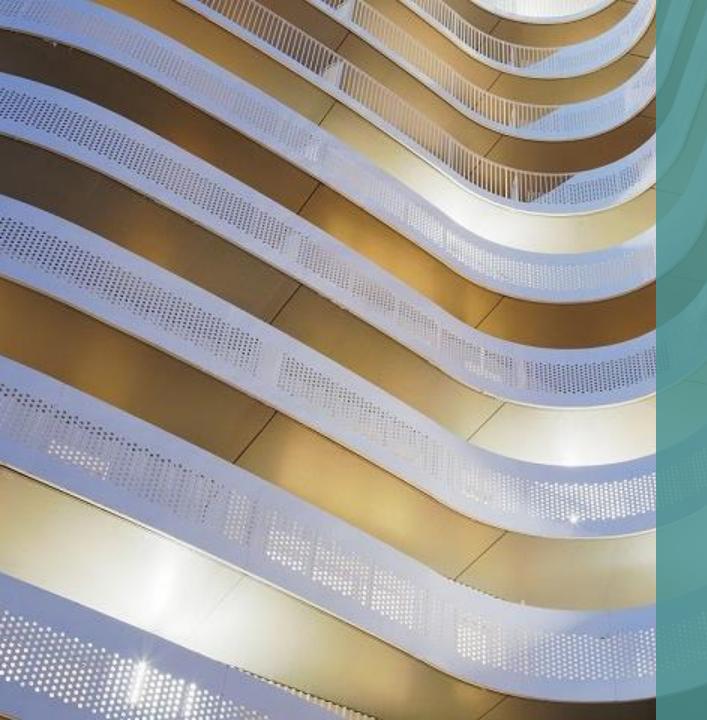
En millions d'euros	30 nov. 2017	30 nov. 2016
Capitaux propres	215,4	145,8
Dette financière *	254,2	203,2
dont dette financière < 1 an	4,5	11,8
dont dette financière > 1 an	249,7	191,4
Maturité	5,6 ans	4,3 ans
* dont :		
Frais d'émission d'emprunt	(0,5)	(3,1)
Lignes bilatérales / instruments de couverture / autres	2,4	6,3
Emprunt obligataire	150,0	-
Senior B + C	100,0	200,0
Trésorerie active	221,1	118,1
Capacité financière	321,1	218,1

2014 – 2017 : FORTE CAPACITÉ A GÉNÉRER DE LA TRÉSORERIE

En millions d'euros



· Capacité d'autofinancement après Minoritaires, IS, intérêts financiers



RECOMPOSITION DU CAPITAL

- Finalisation de la recomposition du capital et Offre réservée aux salariés
 - > Les collaborateurs deviennent le premier actionnaire de Kaufman & Broad avec près de 14% du capital



Au 30 novembre 2017



 Dirigeants et salariés de KBSA via Artimus Participations, le PEE KBSA et autres collaborateurs

LE MARCHÉ DU LOGEMENT A LONG TERME EN FRANCE

D'ici à 2040:

- Croissance démographique :
 - Au moins 7 millions d'habitants supplémentaires
 - Au moins 6 millions de ménages supplémentaires
- Typologie des ménages :
 - Augmentation du poids des familles monoparentales dans le total des ménages

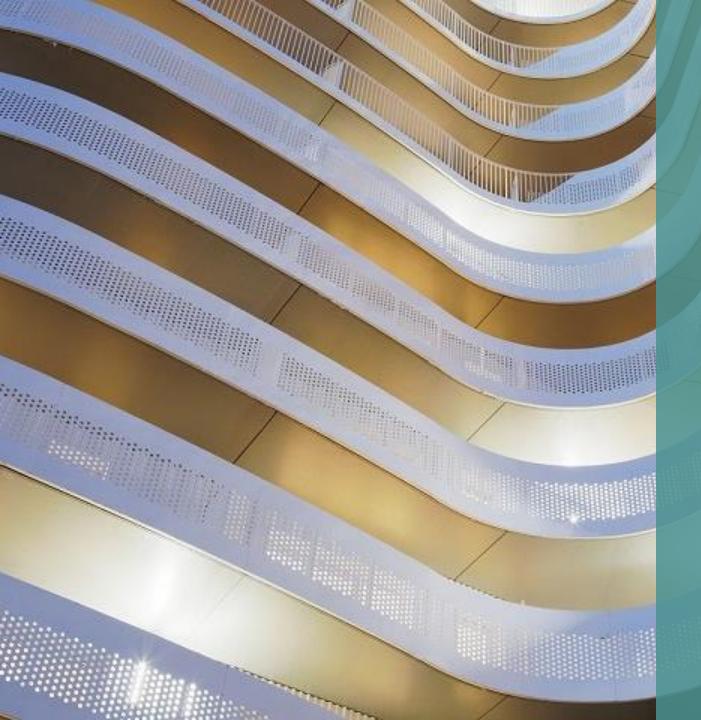
Source : INSEE

PERSPECTIVES 2018

- Marché estimé à 125 / 130 000 logements
- Chiffre d'affaires consolidé : croissance de 8 à 10 %
- Taux de marge brute : ≈ 19%
- Taux d'Ebit ajusté¹: 8,5 % à 9 %

- Distribution en 2018 au titre de l'exercice 2017 (clos le 30 novembre 2017) d'un dividende de 2,10 euro par action, sous réserve d'approbation par l'Assemblée Générale des actionnaires de la Société le 3 mai 2018
 - Option de paiement du dividende en actions, en numéraire ou en numéraire/actions

¹ Correspond au résultat opérationnel courant retraité des coûts d'emprunt capitalisés



RAPPEL DU DISPOSITIF PINEL

- Engagement de louer sur 6 / 9 / 12 ans à un loyer inférieur à la moyenne du marché à des locataires avec plafond de revenu
- En contrepartie, réductions plafonnées d'impôts de 12% / 18% / 21%
- Valeur de l'investissement plafonnée à 300 K€
- Réalisation de logements à haute performance énergétique (RT 2012)

RAPPEL DU DISPOSITIF PTZ DANS LE LOGEMENT NEUF

- Le PTZ finance l'acquisition d'un logement neuf occupé en résidence principale en vue de sa première occupation
- Il est accordé uniquement aux primo-accédants
- Son attribution est soumise à condition de ressources.
- Le montant du PTZ dépend du nombre de personnes devant occuper le logement, de la zone géographique, des caractéristiques du logement. Il ne peut dépasser le montant total des autres prêts de plus de deux ans.
- La mise en location du bien financé par le PTZ est possible durant les six années suivant la date de versement du prêt

AVERTISSEMENT

- Le Document de Référence de Kaufman & Broad déposé le 31 mars 2017 auprès de l'Autorité des marchés financiers (l'« AMF ») sous le numéro D.17-0290. Il est disponible sur les sites internet de l'AMF (www.amf-france.org) et de Kaufman & Broad (www.kaufmanbroad.fr). Il contient une description détaillée de l'activité, des résultats et des perspectives de Kaufman & Broad ainsi que des facteurs de risques associés. Kaufman & Broad attire notamment l'attention sur les facteurs de risques décrits au chapitre 1.2 du Document de Référence. La concrétisation d'un ou plusieurs de ces risques peut avoir un effet défavorable significatif sur les activités, le patrimoine, la situation financière, les résultats ou les perspectives du groupe Kaufman & Broad, ainsi que sur le prix de marché des actions Kaufman & Broad.
- Le présent document ne constitue pas et ne saurait être considéré comme constituant une offre au public, une offre de vente ou une offre de souscription ou comme destiné à solliciter un ordre d'achat ou de souscription dans un quelconque pays.